

2016年度 家電量販業界 重要施策セミナー

成長に伸び悩む市場において収益力を向上させる

開催日時 **2016年9月9日** **金**

13:30～16:30(受付13:00～)

会場：メルパルク TOKYO 4F 孔雀
東京都港区芝公園2-5-20
(JR 浜松町駅より徒歩5分)

会費：一人 26,000円
(消費税、テキスト代を含む)

定員：72名
(定員になり次第、締め切ら
させていただきます)

主催：株式会社クロス

TEL：03-6909-8807

FAX：03-5401-1512

Mail：seminar@cross-fd.co.jp



申し込み締め切り 2016年8月25日(木)

ご挨拶

家電市場が伸び悩む中、現在、家電量販企業は経費削減や新規ビジネスの創出により収益を拡大させる為の体質改善に努めています。一方、家電メーカーは収益改善に成功した企業とそうでない企業に分かれつつあります。市場が伸び悩む中で家電メーカーが収益を向上させていく為には、「家電量販企業が収益向上のために行っている取り組み」をしっかりと理解した上で、収益向上のための新しい営業方法を構築して実行していく必要があります。今回のセミナーでは、家電量販企業と連携した「収益が上がるメーカーの営業活動ノウハウ」について、実際の成功事例を交えながら、ご説明いたします。毎回多くのお客様にご参加頂いており、定員に達した為お断りさせて頂く場合もございますので、お早めにお申し込み頂ければ幸いです。奮ってご参加くださいますよう、お願い申し上げます。



講師：得平 司

株式会社クロス 代表取締役
流通戦略/営業戦略コンサルタント

裏面の申込用紙からお申し込み下さい

◆本セミナーは、Webからもお申し込み頂けます

URL：http://www.cross-fd.co.jp/service/seminar/2016_0909/form

早々と定員に達する場合がございますので、お早めにお申し込み頂ければ幸いです。

お申し込みフォーム
QRコード



講演カリキュラム

13:00~13:30	受付
13:30~14:20	<p>◇ 第1部 2015年度決算から家電量販企業の収益動向を探る</p> <p>1.主要家電量販企業の2015年度決算 2.主要家電量販企業の収益拡大政策の取り組み 3.主要家電量販企業の2016年度の戦略 以下の7企業を重点的に分析してご説明致します。 ヤマダ電機グループ、ビックカメラグループ、エディオン、ヨドバシカメラ、 ケーズホールディングス、ノジマ、上新電機</p>
14:20~15:35 (途中休憩15分)	<p>◇ 第2部 家電量販企業の収益拡大の取り組みとメーカーの対策</p> <p>1.付加価値商品の提案力向上と単価、収益向上 ・平均単価を上げて収益向上 ・競合の無い商品、オンリーワン機能商品の収益維持 ・付加価値を認める顧客層への訴求力強化</p> <p>2.使用価値提案による販売点数向上と収益向上 ・購入から使用、満足の提案 ・セット展示等で便利さを訴求するワンストップショッピング</p> <p>3.価格維持をしながら販売に取り組む ・販売員の接客スキル向上 ・競合メーカーとの違いをアピール</p> <p>※2部の途中に15分休憩をはさみます</p>
15:35~16:30	<p>◇ 第3部 生産性を高め、ロスを防ぎ収益を上げていく取り組み</p> <p>1.生産性を高めていく販売方法の取り組み ・少ない作業で販売効率の高い山積み展示 ・フリー営業に対応した商品知識向上策 ・比較実演で販売効率の向上</p> <p>2.機会ロスを起こさない販売方法 ・適正在庫を切らさない在庫計画 ・販売員がいなくても売れる売場づくり</p> <p>3.接客機会ロスを無くさない販売応援スタッフの教育 ・競合店に対する価格対応 ・勤務シフト調整</p> <p>-質疑応答-</p>

◆ 個人情報の利用目的 ◆

皆様の個人情報は、以下の目的で利用します。

1) セミナー開催のご案内 2) 受講票の発行、ご送付 3) 請求業務 4) 上記に準ずる業務

詳細は弊社HPのセミナー個人情報取扱同意書 (https://www.cross-fd.co.jp/service/seminar/2016_0909/form/) をご覧ください。同意していただける場合は、下記の□に✓を付けてから、申込書をご記入いただき、ご送信ください。

セミナー個人情報取扱同意書を確認した上で、その内容に同意する

FAX申込書

「2016年度 家電量販業界重要施策セミナー」に () 名申し込みます	
会社名/部署名	住所 (受講票等送付先)
	〒
	TEL
	Eメールアドレス
申込代表者	※参加者が複数名いる場合はまとめて代表者様へご連絡させていただきます
参加者 (代表者以外の参加者を入力ください)	①
	②
お支払い方法	<input type="checkbox"/> ご請求書払い <input type="checkbox"/> 銀行振込
ご連絡事項があればご記入ください。	

※やむを得ずキャンセルされる場合は、2016年9月2日(金)までにご連絡ください。以降のキャンセルにつきましては、受講料のご返金は致しかねます。振込手数料は受講者様のご負担となります。

申し込みFAX番号：03-5401-1512



セミナー問合先 TEL：03-6909-8807 【担当】 片島 / 小野